

교육 과정 소개서.

초격차 패키지 : 한번에 끝내는 금융 · 투자(IB) 실무



강의정보

강의장	온라인 강의 데스크탑, 노트북, 모바일 등
수강 기간	평생 소장
상세페이지	https://fastcampus.co.kr/fin_online_ib
담당	패스트캠퍼스 고객경험혁신팀
강의시간	102시간 18분
문의	강의 관련 전화 문의: 02-568-9886 수료증 및 행정 문의: 02-501-9396 help.online@fastcampus.co.kr

강의특징

나만의 속도로	낮이나 새벽이나 내가 원하는 시간대 에 나의 스케줄대로 수강
원하는 곳 어디서나	시간을 쪼개 먼 거리를 오가며 오프라인 강의장을 찾을 필요 없이 어디서든 수강
무제한 복습	무엇이든 반복적으로 학습해야 내것이 되기에 이해가 안가는 구간 몇번이고 재생



강의목표

- 투자 금융권의 주요 7가지 업무 프로세스에 대해 이해할 수 있다.
- 풍부한 M&A 케이스 분석을 통해 정형화되어 있지 않은 M&A 딜 처리 방법을 습득할 수 있다.
- 다양한 관점에서의 M&A 실무를 배울 수 있다.
- 가치평가 이론과 모델링 실습을 통해 즉시 실무에 적용할 수 있는 수준으로 학습할 수 있다.

강의요약

- M&A부터 PF, 모델링까지 106시간에 걸쳐 IB 업무 전 영역을 모두 학습합니다.
- 국내, 해외, 산업, 규모별 가장 최신의 Case Study를 50여개 포함합니다.
- DCF, 민감도 분석, LBO Model 등 탐플릿 23종을 무료 제공합니다.
- IB 업무에 필수적인 법률과 규칙 47종을 총 정리한 요약집을 제공합니다.
- 현업 실무진이 직접 큐레이션한 IB 단어장을 특별 제공합니다.



강사

박시영

과목

- M&A/PMI 실무
- 엑셀, PPT 스킬 / Valuation / Financial Modeling
- Due Diligence

약력

- 현) Kearney, Principal
- 전) SK Holdings, Portfolio Manager (M&A)

조윤상

과목

- IB 업무 프로세스 내 법률 파트
- Legal DD

약력

- 현) 법률사무소 인평 대표변호사
- 전) 미래에셋증권, 신한금융지주 법무팀

Eugene

과목

- IPO 업무 프로세스

약력

- 현) 증권사 ECM본부
- 전) 증권사 리서치센터 기업분석부

김동환

과목

- 자본발행

약력

- 현) 신기술투자조합 운용
- 전) 증권사 IB 기업금융

양권모

과목

- 부채발행

약력

- 현) 신한금융투자 GIB그룹 커버리지본부
- 전) 삼성증권 IB부문 DCM팀

허원준

과목

- 자산유동화

약력

- 현) 신한금융투자 GIB그룹 구조화금융

Sunny

과목

- PF, PEF, IB Overview

약력

- 현) 외국계 사모펀드 이사
- 전) 외국계 투자은행 IBD



CURRICULUM

01.

**IB 업무별
프로세스와 법률**

파트별 수강시간 : 60:51:53

CH01 M&A

- 01. M&A101_M&A Introduction -1
- 01-2. M&A101_M&A Introduction -2
- 02. M&A101_M&A Universe 참여자의 유형 및 역할 -1
- 02-2. M&A101_M&A Universe 참여자의 유형 및 역할 -2
- 03. M&A101_전략적투자자의 M&A 운영 전략 -1
- 03-2. M&A101_전략적투자자의 M&A 운영 전략 -2
- 04. M&A101_재무적투자자의 M&A 운영 전략
- 05. M&A101_PEF의 M&A 운영 전략 -1
- 05-2. M&A101_PEF의 M&A 운영 전략 -2
- 06. M&A101_M&A 주간사의 운영 전략
- 07. M&A101_Deal Process -1
- 07-2. M&A101_Deal Process -2
- 08. Deal Sourcing_Deal sourcing 전략
- 09. Deal Sourcing_Target Screening -1
- 09-2. Deal Sourcing_Target Screening -2
- 10. Deal sourcing_Deal sourcing 관련 M&A 참여자 별 역할 - 1
- 10-2. Deal sourcing_Deal sourcing 관련 M&A 참여자 별 역할 - 2
- 11. Deal sourcing_Case-Study - 1
- 11-2. Deal sourcing_Case-Study - 2
- 12. Negotiation_Deal Negotiation 과정
- 13. Negotiation_Deal Negotiation 단계 별 Communication 전략
- 14. Negotiation_Deal Negotiation 단계에서의 주요 논의 Point
- 15. Negotiation_Case-Study - 1
- 15-2. Negotiation_Case-Study - 2
- 16. Deal structuring_Deal structure의 정의 및 유형(1)
- 16-2. Deal structuring_Deal structure의 정의 및 유형(2)
- 17. Deal structuring_Merge, LBO, JV 등 상세(1)
- 17-2. Deal structuring_Merge, LBO, JV 등 상세(2)
- 18. Deal structuring_Key consideration
- 19. Deal structuring_Casestudy-1
- 19-2. Deal structuring_Casestudy-2
- 20. Financing_Debt eqtuuiy 유형 (1)
- 20-2. Financing_Debt eqtuuiy 유형 (2)



CURRICULUM

01.

**IB 업무별
프로세스와 법률**

파트별 수강시간 : 60:51:53

21. Financing_이해관계자별 Financing 선호방식
22. Financing_Case-Study - 1
- 22-2. Financing_Case-Study - 2
23. PMI의 중요성 - 1
- 23-2. PMI의 중요성 - 2
24. PMI의 성공원칙 - 1
- 24-2. PMI의 성공원칙 - 2
25. PMI 방향성 및 유형 Option-1
- 25-2. PMI 방향성 및 유형 Option - 2
26. PMI Framework - 1
- 26-2. PMI Framework - 2
- 26-3. PMI Framework - 3
27. PMI 프로세스 - 1
- 27-2. PMI 프로세스 - 2
28. PMI Master Plan - 1
- 28-2. PMI Master Plan - 2
29. PMI 성공 사례 - 1
- 29-2. PMI 성공 사례 - 2
30. PMI 실패 사례
31. PMI 진행시 고려사항 및 노하우
32. M&A를 위한 기초 협상_MOU와 LOI, LOC
33. M&A를 위한 기초 협상_NDA
34. M&A 거래구조의 설계_주식, 자산, 영업의 양수도
35. M&A 거래구조의 설계_합병과 분할
36. M&A 거래구조의 설계_주식교환 및 이전
37. M&A 거래구조의 설계_차입매수(LBO)
38. M&A 거래구조의 설계_격격합병과 격격분할
39. M&A 거래구조의 설계_노동법적 쟁점
40. M&A 계약_주식양수도계약의 구조
41. M&A 계약_진술 및 보증, 손해전보조항
42. M&A 계약_중대한 부정적인 변경 조항
43. M&A 계약_선행조건조항
44. M&A 계약_해제조항
45. M&A 계약_위약금조항
46. M&A 계약_가격조정조항
47. M&A 계약_주주간계약
- 48 Value up 전략_ Value up 전략 프레임워크-1
- 48-2 Value up 전략_ Value up 전략 프레임워크-2



CURRICULUM

01.

**IB 업무별
프로세스와 법률**

파트별 수강시간 : 60:51:53

49 Value up 전략_ Value up 전략 수립 상세
50 Value up 전략_ Case study
51 투심보고서IM 작성_Investment highlight 필요성
52 투심보고서IM 작성_Investment highlight 프레임워크
53 투심보고서IM 작성_Investment highlight 작성 상세
54 투심보고서IM 작성_Case study-1
54-2 투심보고서IM 작성_Case study-2
CH02 IPO
01 Intro_강사 소개 및 Orientation
02 IPO 시장 현황
03 IPO 시장 전망
04 IPO 개요_기업의 Life Cycle 과 IPO
05 IPO 개요_상장 시장별 소개
06 IPO 개요_IPO 종류
07 IPO 개요_IPO 효과 및 목적
08 IPO 절차_개괄
09 IPO 절차_제안서 작성
10 IPO 절차_주관계약 체결
11 IPO 절차_사전준비
12 IPO 절차_상장예비심사
13 IPO 절차_증권신고서
14 IPO 절차_IR 및 일반공모
15 IPO 절차_상장 및 매매개시
16 IPO Track_개괄
17 IPO Track_일반 상장
18 IPO Track_특례 상장
19 IPO Track_기타 특례 요건
20 Outro_IPO 실무자로서 갖춰야할 역량
21 IPO 관련 법률이슈_상장규정-1
21-2 IPO 관련 법률이슈_상장규정-2
22 IPO 관련 법률이슈_SPAC 상장과 우회상장



CURRICULUM

01.

**IB 업무별
프로세스와 법률**

파트별 수강시간 : 60:51:53

CH03 자본발행

- 01 메자닌의 종류와 개요
- 02 공모와 사모 비교
- 03 메자닌_발행사와 투자자
- 04 메자닌_Term Sheet 분석
- 05 메자닌_주식연계채권 발행 일정
- 06 메자닌_주식연계채권 체크포인트
- 07 메자닌_공모 주식연계채권 발행
- 08 증자_공모 발행 일정과 실무(1)
- 09 증자_공모 발행 일정과 실무(2)
- 10 증자_증권신고서 등 필수서류 작성
- 11 증자_공모 발행 일정별 이슈
- 12 증자_제3자배정 증자와 투자 전략
- 13 자본 발행 관련 법률_유상증자와 발행공시
- 14 자본 발행 관련 법률_상환전환우선주
- 15 주식관련사채 발행 관련 법률_CB, BW, EB

CH04 부채 및 신종자본증권 발행

- 01 커버리지 조직의 개념과 역할
- 02 채권의 개념 및 분류
- 03 공모회사채와 사모회사채 비교
- 04 공모회사채 실무 (1) 전반적인 프로세스 및 발행일정 짜기
- 05 공모회사채 실무 (2) 발행일정 상 주요 이벤트
- 06 공모회사채 실무 (3) 채무증권 첨부서류①
- 07 공모회사채 실무 (4) 채무증권 첨부서류②
- 08 사모회사채 실무
- 09 최근 회사채 트렌드 ESG채권의 개념 및 현황
- 10 ESG채권 발행 실무
- 11 사채 발행 관련 법률_사채와 발행공시



CURRICULUM

01.

**IB 업무별
프로세스와 법률**

파트별 수강시간 : 60:51:53

CH05 구조화금융

- 01 자산유동화의 개요(1)
- 02 자산유동화의 개요(2)
- 03 사례1. 단말기 할부대금채권 유동화
- 04 사례2. Auto Loan 유동화
- 05 사례3. 항공권 매출채권 유동화
- 06 사례4. P-CBO
- 07 사례5. 부동산 담보 대출채권 유동화(MBS)
- 08 자산유동화 시장현황

CH06 PEF

- 01 사모펀드 투자 사례
- 02 사모펀드의 정의
- 03 펀드조성(Fundraising)
- 04 사모펀드 실무 투자 절차
- 05 실사 구성
- 06 주요 체결 계약 1
- 07 주요 체결 계약 2
- 08 투자회수 전략
- 09 PEF 관련 법률_PEF의 개념과 구조, 종류
- 10 PEF 관련 법률_PEF의 설립과 운용
- 11 PEF 관련 법률_사모펀드 체계 개편

CH07 PF

- 01 프로젝트 파이낸싱 정의, 효용, 특성
- 02 주요 산업사례
- 03 이해당사자 및 구조
- 04 주요 참여 회사
- 05 사업성 분석관점 1
- 06 사업성 분석관점 2
- 07 대출약정 주요 조건
- 08 EPC 계약 주요 조건
- 09 리스크 및 완화 방안

CH08 Overview

- 01 IB 역할 및 주요 부서



CURRICULUM

02.

IB 업무 수행을 위한 필수 스킬

파트별 수강시간 : 41:26:17

CH01 PPT& Excel Skill

- 01 파워포인트 스킬_슬라이드 구조화 및 Layout
- 02 파워포인트 스킬_Key chart 및 활용 방안
- 03 파워포인트 스킬_Slide writing
- 04 파워포인트 스킬_Do & Don't
- 05 파워포인트 스킬_IM 등 주요 Report 항목 및 Case
- 06 엑셀 스킬_엑셀 Layout 구조화
- 07 엑셀 스킬_Do & Don't

CH02 Valuation

- 01 Valuation 개념
- 02 Valuation 주요 변수
- 03 Valuation 고려 사항
- 04 Valuation 접근 방식 (상대가치, 시장가치 등)
- 05 상대가치_상대가치 평가법의 장단점
- 06 상대가치_상대가치 평가법 프로세스
- 07 상대가치_상세 계산 방법
- 08 상대가치_DO & Don't
- 09 상대가치_예제 풀이
- 10 DCF_DCF의 특징-1
- 10-2 DCF_DCF의 특징-2
- 11 DCF_Free cash flow 산출-1
- 11-2 DCF_Free cash flow 산출-2
- 12 DCF_WACC 계산법
- 13 DCF_상세 계산 방법
- 14 DCF_DCF 유관 재무 분석
- 15 기타_비상장기업 Valuation 할증할인-1
- 15-2 기타_비상장기업 Valuation 할증할인-2
- 16 기타_Start-up Valuation
- 17 기타_Asset Valuation
- 18 기타_주요 산업 특성을 고려한 Valuation
- 19 기타_Valuation 요약 및 결론



CURRICULUM

02.

IB 업무 수행을 위한 필수 스킬

파트별 수강시간 : 41:26:17

CH03 Financial Modeling

- 01 Modeling 개념
- 02 Modeling의 기본 원칙
- 03 Modeling 프로세스
- 04 Modeling 구조
- 05 DCF_DCF 구성
- 06 DCF_매출비용추정 -1
- 06-2 DCF_매출비용추정 -2
- 06-3 DCF_매출비용추정 -3
- 07 DCF_CAPEX 추정
- 08 DCF_D&A 추정
- 09 DCF_NWC 추정
- 10 DCF_FCF 추정 -1
- 10-2 DCF_FCF 추정 -2
- 11 DCF_민감도 분석
- 12 DCF_시나리오 분석
- 13 DCF_시너지 분석
- 14 DCF 업종별 Case Study_제약바이오 -1
- 14-2 DCF 업종별 Case Study_제약바이오 -2
- 15 DCF 업종별 Case Study_제조업 -1
- 15-2 DCF 업종별 Case Study_제조업 -2
- 15-3 DCF 업종별 Case Study_제조업 -3
- 16 DCF 업종별 Case Study_리테일
- 17 DCF 업종별 Case Study_운송업
- 18 다양한 적용 사례_상대가치 평가 Model -1
- 18-2 다양한 적용 사례_상대가치 평가 Model -2
- 19 다양한 적용 사례_LBO Model
- 20 다양한 적용 사례_RIM Model
- 21 다양한 적용 사례_Budget-Actual Model -1
- 21-2 다양한 적용 사례_Budget-Actual Model -2
- 22 다양한 적용 사례_Asset valuation Model
- 23 다양한 적용 사례_License Valuation Model
- 24 DCF Build-up A to Z_Intro_1
- 24-2 DCF Build-up A to Z_Intro_2



CURRICULUM

02.

**IB 업무 수행을
위한 필수 스킬**

파트별 수강시간 : 41:26:17

25 DCF Build-up A to Z_매출 추정 -1
25-2 DCF Build-up A to Z_매출 추정 -2
25-3 DCF Build-up A to Z_매출 추정 -3
25-4 DCF Build-up A to Z_매출 추정 -4
25-5 DCF Build-up A to Z_매출 추정 -5
25-6 DCF Build-up A to Z_매출 추정 -6
26 DCF Build-up A to Z_비용 추정 -1
26-2 DCF Build-up A to Z_비용 추정 -2
26-3 DCF Build-up A to Z_비용 추정 -3
26-4 DCF Build-up A to Z_비용 추정 -4
26-5 DCF Build-up A to Z_비용 추정 -5
26-6 DCF Build-up A to Z_비용 추정 -6
27 DCF Build-up A to Z_CAPEX 추정 -1
27-2 DCF Build-up A to Z_CAPEX 추정 -2
28 DCF Build-up A to Z_D&A 추정
29 DCF Build-up A to Z_NWC 추정
30 DCF Build-up A to Z_FCF추정
31 DCF Build-up A to Z_민감도 분석
32 DCF Build-up A to Z_시나리오 분석 -1
32-2 DCF Build-up A to Z_시나리오 분석 -2
32-3 DCF Build-up A to Z_시나리오 분석 -3
33 DCF Build-up A to Z_Value-up 분석
34 Comparable Build-up A to Z_Peer Group 선정
35 Comparable Build-up A to Z_Multiple 계산
36 Comparable Build-up A to Z_Valuation 계산
37 DD 운영 전략_RFI 작성법 -1
37-2 DD 운영 전략_RFI 작성법 -2



CURRICULUM

02.

IB 업무 수행을 위한 필수 스킬

파트별 수강시간 : 41:26:17

CH04 Due Diligence
01 DD Overview_DD 정의 및 중요성
02 DD Overview_DD 유형
03 DD Overview_DD 세부 프로세스
04 DD Overview_참여 주체 간 역할 관계 (SI, FI 별) DD 목적 및 주안점
05 DD Overview_DD 체크 포인트
06 DD Framework_Commercial D.D (Buy-side) -1
06-2 DD Framework_Commercial D.D (Buy-side) -2
06-3 DD Framework_Commercial D.D (Buy-side) -3
06-4 DD Framework_Commercial D.D (Buy-side) -4
06-5 DD Framework_Commercial D.D (Buy-side) -5
07 DD Framework_Commercial D.D (Sell-side)
08 DD Framework_Financial D.D -1
08-2 DD Framework_Financial D.D -2
09 DD Framework_Operational D.D
10 DD Framework_Tax D.D
11 DD Framework_Tech D.D
12 DD Framework_D.D Report 구성
13 DD 운영 전략_DD 운영에 대한 시각 -1
13-2 DD 운영 전략_DD 운영에 대한 시각 -2
14 DD 운영 전략_DD 운영 노하우
15 DD 운영 전략_Case-Study
16 Legal Due Diligence_법률실사의 목적과 대상, 사례
17 Legal Due Diligence_법률실사의 진행



주의 사항

- 상황에 따라 사전 공지 없이 할인이 조기 마감되거나 연장될 수 있습니다.
- 패스트캠퍼스의 모든 온라인 강의는 **아이디 공유를 금지하고 있으며** 1개의 아이디로 여러 명이 수강하실 수 없습니다.
- 별도의 주의사항은 각 강의 상세페이지에서 확인하실 수 있습니다.

수강 방법

- 패스트캠퍼스는 크롬 브라우저에 최적화 되어있습니다.
- 사전 예약 판매 중인 강의의 경우 1차 공개일정에 맞춰 '온라인 강의 시청하기'가 활성화됩니다.

환불 규정

- 온라인 강의는 각 과정 별 '정상 수강기간(유료수강기간)'과 정상 수강기간 이후의 '복습 수강기간(무료수강기간)'으로 구성됩니다.
- 환불금액은 실제 결제금액을 기준으로 계산됩니다.

수강 시작 후 7일 이내	100% 환불 가능 (단, 수강하셨다면 수강 분량만큼 차감)
수강 시작 후 7일 경과	정상(유료) 수강기간 대비 잔여일에 대해 환불규정에 따라 환불 가능

※ 강의별 환불규정이 상이할 수 있으므로 각 강의 상세페이지를 확인해 주세요.